**Cliente: Flávia Gouveia**

**PCAI**

**Programador: Jonas Sarmento**

Produto: AI LeadProspect Standard

Kick off: 01 Abril 2025

Prazo: 03 semanas

**Informações Levantadas**

1. Informações da Empresa
   * ○ Nome da Empresa : Flávia Gouveia, Coach e Mentora de Alta Performance
   * ○ Segmento de atuação: Mentoria e recolocação profissional.
   * ○ Público-alvo principal: público profissional transversal. Em transição de carreira ou liderança, com ou sem equipa. Gestores, líderes, empresários. Com ou sem experiência em liderança dos PALOPs. Geralmente com dificuldades de comunicação. Baixa auto-estima profissional.
2. Perfil do Instagram | Facebook
   * ○ Nome de usuário - Instagram: @FlaviaGouveia.Mentoria | Facebook: CoahFlaviaGouveira
   * ○ URL do perfil - Instagram: https://www.instagram.com/flaviagouveia.mentoria?igsh=YmhyczdrNmJpbHF6
   * ○ Tipo de conteúdo mais postado (Ex.: Produtos, Serviços, Dicas, etc.) Reels no Feed. Temas dos infoprodutos.
3. Mensagens Automatizadas
   * ○ Conteúdo inicial das mensagens promocionais: reels, é o que publica mais. Conteúdos que estão ligados aos produtos que vende ou temas que trabalha. Todos os meses tem um masterclass, sobre temas ligados à sua especialidade. Quer vender mais infoprodutos: cursos e ebooks.
   * ○ Convites para cadastro: convite para cursos gravados (infoprodutos) e ebooks pagos. A masterclass é promoção para angariar. Campanha para Lead (1) + Cliente (2)
   * ○ Outros tipos de mensagem a serem enviadas automaticamente: link para compra dos infoprodutos ou inscrição na masterclass - já existe.
4. Plataforma de Chamadas
   * ○ Deseja utilizar chamadas automáticas? (Sim/Não) Telemóvel da Flávia Gouveia. ?Ou link direto para compra?
   * ○ Caso positivo, enviar número de telefone para redirecionamento automático. sim. +351 962595029
5. Outros Requisitos Específicos

● Alguma necessidade adicional que o sistema deve atender?

| *Este é o levantamento de informações necessárias da cliente Flávia Gouveia e do checklist moldado para o desenvolvimento da aplicação LeadProspect AI.* |
| --- |
|  |

**Checklist da Construção do Projeto**

1. Configuração do Ambiente e Estrutura Base
   * ○ Instalação do FastAPI, PostgreSQL e React.js
   * ○ Configuração do ambiente de desenvolvimento
   * ○ Criação da estrutura inicial do projeto
2. Integração com Instagram
   * ○ Conexão com API do Instagram
   * ○ Configuração de mensagens automatizadas
   * ○ Testes iniciais de interação
3. Desenvolvimento do Chatbot
   * ○ Implementação do chatbot com GPT4All ou OpenRouter
   * ○ Definição de fluxos de perguntas e respostas
   * ○ Testes de qualificação de leads
4. Painel de Monitoramento
   * ○ Desenvolvimento do frontend com React.js e Tailwind CSS
   * ○ Implementação de gráficos e tabelas de visualização de dados
   * ○ Testes e ajustes de usabilidade
5. Integração com WhatsApp
   * ○ Configuração da API do WhatsApp
   * ○ Implementação de fluxo de atendimento complementar
   * ○ Testes de envio de mensagens
6. Plataforma de Chamadas (Twilio)
   * ○ Configuração de chamadas automáticas
   * ○ Testes de funcionamento e integração
7. Testes Finais e Entrega do MVP
   * ○ Testes de integração entre todos os componentes
   * ○ Ajustes finais
   * ○ Apresentação e entrega do sistema para a cliente